

PRODUCT OWNER

SoMe, e-commerce, BtB, BtC eller..?

FAGLIGT "FYRTÅRN"

Du får en helt central rolle i opbygningen af et nyt forretningsområde i virksomheden.

I tæt samarbejde med Client Director etablerer du klient relationer, "scoper" SoMe projekterne, rådgiver klienterne og sikrer det faglige niveau.

Herudover bliver det dit ansvar at udarbejde koncepter og dokumentation, ligesom du deltager i den strategiske udvikling af selskabet og salgsbudgetter.

BAGGRUND & PROFIL

Du har en relevant uddannelse, og kombineret denne med erfaring inden for digital udvikling – hvor der kan være flere indfaldsvinkler; e-commerce, SOME, BtB eller BtC.

Det væsentligste er, at du betragtes som et fagligt fyrtårn, hvilket betyder, at du er innovativ og idéskabende, og optaget af værdiskabelse og kommerciel udvikling hos dine klienter. Herudover betragtes du som en givende teamspiller, en god kollega og ambitiøs personlighed.

TILBUDET TIL DIG

omfatter virkelig gode muligheder for personlige, faglige og økonomiske muligheder for den rette profil. Du får god opbakning fra en kompetent og ambitiøs organisation.

Hertil kommer naturligvis lønforhold, der matcher de stillede krav, og hvor der for den rette vil være gode indtjeningsmuligheder.

Nysgerrig, interesseret eller i tvivl, om det er det rette for dig – Ring til Partner John Wagner på telefon 30 24 24 09 hos People Capital Partner – eller send gerne dit CV til job@peoplecapital.dk

Vores klient er et danskejet anerkendt digitalt bureau, der gennem en årrække har opbygget en solid position på markedet med kendte og succesrige klienter i porteføljen.

Virksomheden, der er beliggende centralt i København, ønsker nu at opbygge et nyt kompetence - og forretningsområde, og søger en kommerciel ansvarlig for forretningsområdet.