

Ejendomsmægler

Service- & Resultatorienteret

Udfordringen

Efter en god introduktion til virksomhedens koncept, værdier og systemer, får den kommende ejendomsmægler et særdeles spændende job, der omfatter alle aspekter af professionel rådgivning i forbindelse med ejendomshandel.

Du følger hele processen fra prissætning, markedsføring, fremvisning og afslutning af handlen. I hele processen servicerer du kunden og sikrer, at kunden får en god oplevelse.

Profilen

Der søges en professionel ejendomsmægler, der har erfaring med salg og markedsføring af ejendomme i den høje prisklasse.

Du har herved kendskab til de særlige krav, dette segment har til rådgivning og service.

Du har sikkert 5 - 10 års erfaring, og ønsker nu at få en stilling hos en af de bedst profilerede mæglere.

Af personlige egenskaber lægges der vægt på kvalitet, et højt drive samt en god gennemslagskraft.

Tilbuddet

omfatter alle muligheder for personlig og faglige udvikling, og de specielle udfordringer, der er ved at sælge liebhaveri.

Hertil kommer en konkurrencedygtig lønpakke.

Send gerne dit CV til job@peoplecapital.dk - eller ring til partner John Wagner på telefon 30 24 24 09, hvis du ønsker at drøfte mulighederne.

Alle henvendelser behandles naturligvis fortroligt, indtil andet er aftalt.



TELEFON 4821 9121

Pernille Sams Ejendomsmæglerfirma er specialiseret i at sælge liebhaveriejendomme: Helårshuse, fritidshuse og landejendomme.

Virksomheden har igennem en årrække med succes opbygget et stærkt brand, baseret på stærke værdier: Høj grad af service, professionalitet og ordentlighed.

En kompetent og seriøs mægler vil elske dette job!



PeopleCapitalPartner assisterer virksomheder med at udvælge og udvikle nuværende og fremtidige medarbejdere

Næsseslottet
Dronninggårds allé 136 · 2840 Holte
CVR 27 58 94 13
contact@peoplecapital.dk