

Intern Teknisk sælger

El tekniske produkter

Alsidige opgaver

Med reference til - og i tæt samarbejde med salgschefen får du ansvaret for fastholde og udbygge relationen til eksisterende kunder. Dette vil omfatte support, rådgivning, tilbudsskrivning, leverandørkontakt, intern koordinering, vedligeholde og opdatere A-kundeplaner etc.

Herudover vil der i stillingen være nysalgaktiviteter, messedeltagelse samt andre relevante aktiviteter, der kan udvikle forretningen.

Du får således en meget bred kontaktflade internt og eksternt, ligesom du får koordineringsopgaver og projektstyringsopgaver.

El teknisk baggrund

Du har en teknisk, og/eller elteknisk baggrund, og kombineret denne med nogle års erfaring fra en salgsafdeling. Du er god til kunder, og fremstår tillidvækkende og troværdig.

Du er grundig, systematisk arbejdende og kan holde mange bolde i luften.

Du bliver en del af et erfarent slagsteam, hvorfor det er væsentligt, at du er en teamplayer.

Du taler eller skriver engelsk.

Virksomhedskulturen

er kendetegnet ved stolthed, samarbejde og en uformel omgangstone. Du bliver løbende uddannet, således at du udvikler dig fagligt og personligt.

Hertil kommer gode ansættelsesvilkår.

Send gerne ansøgning og dit CV til job@peoplecapital.dk.

Vores klient er en danskejet virksomhed, der udvikler, producerer og markedsfører el-tekniske løsninger til industrien.

Virksomheden er beliggende i Storkøbenhavn, og har et produktionsdatterselskab i Østeuropa, således at man kan imødekomme markedet krav.

Virksomheden er særdeles økonomisk solid, og har en meget positiv og uformel virksomhedskultur.

Man ønsker nu at styrke salgsafdelingen gennem ansættelse af en alsidig intern teknisk sælger.