

Technical Account Manager

Rådgivning * Support * Salg

Alsidede opgaver

Med din tekniske kompetence rådgiver du kunderne om den helt rigtige løsning for deres IT-drift. Dette indebærer analyse af kundens behov, herunder krav til performance, netværk, sikkerhed etc.

Du arrangerer og deltager i kundemøder, hvor du præsenterer løsningsforslag og tilbud. Du deltager i besvarelse af større udbud og bearbejder kravspecifikationer i tæt samarbejde med dine kolleger.

Endelig er du kundens kontaktperson i forbindelse med projektgennemførelse og implementering i tæt samarbejde med leveranceorganisationen og efterfølgende ved ændringer eller udvidelser

Baggrund og erfaring

Du har en stærk teknisk baggrund, og du har flere års erfaring fra en Hosting-leverandør. Du kender de kritiske elementer i en Hosting-løsning, så din rådgivning og kalkulationer bliver præcise første gang.

Du opfatter dig selv som teknisk dygtig, seriøs og troværdig. Du lægger vægt på, at du løbende kan holde dig opdateret inden for de relevante tekniske discipliner.

Enten arbejder du som Account Manager i dag eller kommer fra den tekniske side med ønske om at arbejde tættere på kunderne, og assistere kunderne med teknisk know how og kompetence.

Du tilbydes

en spændende stilling i en professionel virksomhed, hvor du bliver en væsentlig nøglemedarbejder.

Du får et opbakning af kompetente kolleger - og du bliver løbende uddannet, så du har opdateret teknisk kompetence.

Du er velkommen til at indhente yderligere informationer hos partner John Wagner på telefon + 45 30 24 24 09, inden du sender dit CV.

Send gerne dit CV til job@peoplecapital.dk, hos People Capital Partner, Næsseslottet, Dronninggaards Allé 136, 2840 Holte.

Vores klient er en professionel udbyder af Hosting løsninger. Virksomheden har kontorer flere steder i Danmark.

Virksomheden har et særdeles stærkt tilbud til markedet, og skræddersyr løsningen til virksomhedens behov.

Løsningerne lever op til markedets krav om sikkerhed, skalérbarhed og en stærk serviceorganisation.

Virksomheden ønsker at styrke sin kompetence og kontakt til kunderne gennem ansættelse af en Technical Account Manager.

Domicil for denne stilling kan være hele Danmark.