

# Sales Manager

## Løsningssalg til datacentre

### Stillingen

Med reference til den administrerende direktør får du et selvstændigt ansvar for at fastholde og videreudvikle forretningen afdelingen, der udover dig består af en teknisk chef og en sælger. Dels gennem direkte opsøgende salgsarbejde, dels gennem etablering og udvikling af strategiske partnerskaber.

Du driver salget fra den indledende behovsafdækning, fastlægger løsningerne i samarbejde med den tekniske chef, udarbejder business cases og afslutter salget. Herudover er det din opgave at sikre awareness om virksomhedens tilbud til markedet.

### Profilen

Du har sikkert en teknisk baggrund og kombineret denne med erfaring i at sælge tekniske løsninger. Denne baggrund kan være ingeniør, maskinmester, køletekniker eller tilsvarende.

Eller du er en erfaren account manager eller sales manager, der har baggrund i IT markedet, og du kender herfra det professionelle løsningssalg til IT chefer, drift chefer eller CFO niveauet.

Du kan begå dig på engelsk.

### Tilbuddet

omfatter alle muligheder for personlig og faglig udvikling i en solid virksomhed, hvor der er en stærk virksomhedskultur. Hertil kommer en lønpakke, der består af fast løn, bonus, pension samt firmabil.

### Information og ansøgning

Send gerne dit CV til [job@peoplecapital.dk](mailto:job@peoplecapital.dk) eller ring til partner John Wagner på telefon 30 24 24 09, hvis du har specifikke spørgsmål, du ønsker afklaret.

Din henvendelse behandles naturligvis fortroligt.

Vores klient, der er beliggende i Storkøbenhavn, er en del af en velkonsolideret virksomhed, der har været på det danske marked i mere end 50 år. Virksomheden leverer energieffektive løsninger til datacentre og har et løsningskoncept, der er meget konkurrencedygtigt.

Virksomheden har gennem årene opbygget en imponerende referenceliste, hvilket giver et stærkt fundament for at udvikle forretningen yderligere. Hertil kommer en serviceforretning, der støtter salgsindsatserne.

'Da den nuværende Sales Manager efter en årrække i virksomheden har fået nye udfordringer søges nu en kompetent afløser